**Дисциплина: «Основы экономики организации»**

**Дата: 11.11.2021 год – 4 часа**

**Задание:**

1. Сделать конспект лекции по теме: «Организация как объект экономики».

**Тема 1. Организация как объект экономики**

Экономика любого государства – это единая система взаимосвязанных отраслей. В условиях рыночной экономики предприятие является основной хозяйствующей единицей, которая характеризуется определенной отраслевой принадлежностью и занимает особое место в системе национальной экономики.

К *материальному производству* относят: промышленность;

• сельское и лесное хозяйство;

• грузовой транспорт;

• связь (обслуживающую материальное производство);

• строительство;

• торговлю;

• общественное питание;

• информационно-вычислительное обслуживание;

• прочие виды деятельности материального производства.

*Непроизводственная сфера* включает:

• жилищно-коммунальное хозяйство;

• пассажирский транспорт;

• связь (обслуживающую организации непроизводственной сферы и население);

• здравоохранение;

• физическую культуру;

• социальное обеспечение;

• народное образование;

• культуру и искусство;

• науку и научное обслуживание;

• кредитование и страхование;

• деятельность аппарата органов управления.

Под *сектором*понимается совокупность институциональных единиц, имеющих сходные экономические цели, функции и поведение. Выделяют секторы предприятий, государственных учреждений, домашних хозяйств и внешний сектор.

*Отрасли экономики и межотраслевые комплексы*

Сферы экономики, как уже отмечалось, подразделяются на специализированные отрасли. Отраслевое деление экономики является результатом исторического процесса развития общественного *разделения труда.* Оно выражается в трех формах:

• общее;

• частное;

• единичное.

*Общее* выражается в разделении общественного производства на крупные сферы материального производства: промышленность, сельское хозяйство, строительство, транспорт.

*Частное* проявляется в обособлении отдельных отраслей и производств внутри промышленности, сельского хозяйства и других отраслей материального производства.

*Единичное* находит свое отражение в разделении и организации труда непосредственно на предприятиях.

Производство той или иной продукции становится самостоятельной *отраслью* или самостоятельным производством при условии наличия ряда однородных предприятий, специально занятых изготовлением отдельных видов продуктов. Таким образом, *отрасль* – совокупность предприятий и организаций, характеризующихся общностью сферы деятельности в системе общественного разделения труда, выпускаемой продукции, технологии производства, использования ресурсов (сырья, основных фондов, профессиональных навыков работников).*Межотраслевой комплекс* – интеграционная структура, характеризующая взаимодействие различных отраслей и их элементов, различных стадий производства и распределения продукта.

В зависимости *от используемых ресурсов* предприятия делятся на:

• предприятия, использующие в основном трудовые ресурсы (трудоемкие);

• предприятия, интенсивно использующие средства производства (фондоемкие);

• предприятия, интенсивно использующие материалы (материалоемкие).

*По назначению готовой продукции* предприятия классифицируются на предприятия, производящие средства производства (машины, оборудование, транспорт), и предприятия, производящие предметы потребления (продукты питания, одежду и т. д.).

*В зависимости от мощности* производственного потенциала (размеров) предприятия делятся на крупные, средние и малые.

*По форме собственности* различают частные, государственные, муниципальные предприятия.

*По организационно-правовой форме* в соответствии с Гражданским кодексом РФ предприятия подразделяются на хозяйственные товарищества (полное товарищество и товарищество на вере), хозяйственные общества (общество с ограниченной ответственностью, общество с дополнительной ответственностью, акционерное общество), государственные и муниципальные унитарные предприятия и производственные кооперативы.

*В зависимости от времени работы* в течение года выделяют предприятия сезонного действия и предприятия круглогодичного действия.

*Структура предприятия* – это состав и соотношение его внутренних звеньев (цехов, участков, отделов, служб) и формы их взаимосвязи в процессе деятельности предприятия. Различают общую, производственную и организационную структуру управления предприятием.

1. Выполнить тест:

а) Какие предприятия относятся к непроизводственной сфере:

- сельское хозяйство;

- транспорт;

- народное образование;

- здравоохранение;

- социальная сфера;

- промышленность.

1. Чем государственные предприятия отличаются от муниципальных

предприятий?

**Дата: 12.11.2021 год – 4 часа**

**Задание:**

1. Сделать конспекты лекций по темам: «Основные фонды организации» и «Оборотные средства организации.

**Тема 2. Основные фонды организации**

Осуществление процесса производства на предприятии предполагает взаимодействие трех факторов производства: основных фондов (средств труда), предметов труда и рабочей силы.

*Основной капитал предприятия* – это денежная оценка его основных фондов.

*Основные фонды* – средства труда, которые многократно участвуют в процессе производства, сохраняют при этом натурально-вещественную форму и переносят свою стоимость на производимую продукцию частями по мере износа в виде амортизационных отчислений.

Для организации первичного учета, статистической отчетности, оценки и анализа производится классификация основных фондов по ряду признаков:

• *по натурально-вещественному составу* основные фонды подразделяются на следующие группы: здания, сооружения, передаточные устройства, рабочие и силовые машины и оборудование, измерительные и регулирующие приборы и устройства, вычислительная техника, транспортные средства, инструмент, производственный и хозяйственный инвентарь и принадлежности, рабочий и продуктивный скот, многолетние насаждения, внутрихозяйственные дороги и пр. Эта группировка имеет большое значение для начисления амортизации, расчетов показателей использования основных фондов, а также для изучения их динамики и структуры;

• *по функциональному назначению* основные фонды делятся на производственные и непроизводственные. *Производственные* основные фонды – это средства труда, непосредственно участвующие в процессе производства или создающие условия для его нормального осуществления (машины, оборудование, здания и т. п.) и составляющие материально-техническую базу предприятия. *Непроизводственные* основные фонды несут социальную нагрузку и непосредственно не участвуют в производственном процессе. к ним относятся объекты здравоохранения, просвещения, физической культуры, общественного питания и жилищно-коммунального хозяйства, находящиеся на балансе предприятия и предназначенные для удовлетворения различных потребностей работников;

• в зависимости от *степени участия в производственном процессе* в практике планирования и экономического анализа основные производственные фонды делятся на активные и пассивные. *Активная часть* фондов влияет на объем производства продукции и ее качество, непосредственно воздействуя на предмет труда (машины и оборудование). *Пассивные* основные фонды непосредственно не воздействуют на предмет труда, а создают условия для нормального функционирования производства (здания, сооружения и др.).

*Учет и оценка основных фондов* ведется в натуральном и денежном выражении. Натуральные показатели позволяют получить данные для расчета производственной мощности, баланса оборудования, технического уровня производства. Они рассчитываются по каждой группе основных фондов по их натурально-вещественному составу. Стоимостная оценка необходима для учета, анализа и планирования, для определения динамики и структуры основных фондов, амортизационных отчислений, показателей эффективности использования основных фондов, а также для расчета объема и структуры инвестиций.

Стоимостная оценка основных фондов ведется по следующим направлениям.

*Первоначальная стоимость* основных средств. Позволяет установить размер затрат на их покупку или возведение и является основой для их постановки на учет и определения амортизационных отчислений на реновацию (полное восстановление).

Основные фонды предприятия могут быть созданы и приобретены в разное время, поэтому их первоначальная оценка может быть несопоставима с реальными условиями. В результате основные фонды на предприятии оценивают по *восстановительной* стоимости, под которой понимается стоимость их воспроизводства в современных условиях. Восстановительная стоимость определяется в результате переоценки основных фондов.

*Переоценка основных фондов* (определение их реальной стоимости) позволяет объективно оценить истинную стоимость основных фондов; более правильно и точно определить затраты на производство и реализацию продукции, а также величину амортизационных отчислений, достаточную для простого воспроизводства основных фондов; объективно устанавливать продажные цены на реализуемые основные фонды и арендную плату (в случае сдачи их в аренду).

*Остаточная* стоимость представляет собой разницу между первоначальной, или восстановительной, стоимостью и суммой износа, т. е. это та часть стоимости основных средств, которая еще не перенесена на производимую продукцию. Определение остаточной стоимости необходимо прежде всего для оценки качественного состояния и планов воспроизводства основных фондов, а также для составления бухгалтерского баланса.

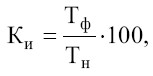
На предприятии может также определяться *ликвидационная* стоимость основных фондов, которая устанавливается вычитанием выручки от реализации изношенных или снятых с эксплуатации объектов основных средств и стоимости работ по их демонтажу.

*Износ, амортизация и воспроизводство основных фондов*

Под *физическим износом* понимается утрата средствами труда своих первоначальных производственно-технических качеств в процессе их использования. Различают полный физический износ, который приводит к ликвидации или замене основных фондов новыми (капитальное строительство), и частичный, который возмещается путем ремонта.

Для анализа степени физического износа основных фондов используются следующие показатели:

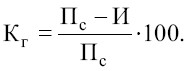
1) коэффициент физического износа основных фондов:



где И – сумма износа основных фондов (начисленная амортизация за весь период эксплуатации);

Пс – первоначальная, или восстановительная, стоимость основных фондов.

Физический износ можно определить и по сроку службы:



где Тф – фактический срок службы объекта;

Тн – нормативный срок службы объекта;

2) коэффициент годности основных фондов, характеризующий их физическое состояние на определенную дату, исчисляется по формуле:

i_005

коэффициент годности может быть определен и на основе коэффициента физического износа.

Наряду с физическим износом основные фонды претерпевают *моральный износ* (обесценивание). Он проявляется в том, что происходит снижение эффективности использования основных средств в производстве из-за того, что средства труда обесцениваются, утрачивают стоимость до их физического износа, до окончания срока своей физической службы.

*Амортизация* – это постепенный перенос стоимости основных производственных фондов на вновь созданную продукцию.

*Норма амортизации* представляет собой установленный годовой процент погашения стоимости основных фондов и устанавливает сумму ежегодных амортизационных отчислений.

*Воспроизводство основных фондов* – это непрерывный процесс их обновления путем приобретения новых, реконструкции, технического перевооружения, модернизации и капитального ремонта. Его основные цели – возмещение изношенных основных фондов, увеличение массы основных фондов, обеспечение ими предприятий в соответствии с производственной программой и поддержание их в рабочем состоянии.

*Расширенное* воспроизводство предполагает обновление основных фондов в увеличивающемся объеме, т. е. повышение их физического объема путем нового строительства, расширения действующих предприятий, реконструкции и технического перевооружения, модернизации оборудования.

**Тема 3. Оборотные средства организации**

Любой производственный процесс на предприятии является результатом соединения рабочей силы со средствами производства, которые представлены основным и оборотным капиталом.

*Оборотные средства* – важнейший элемент производства, обеспечивающий его необходимыми финансовыми ресурсами и обусловливающий непрерывность функционирования предприятия.

*Оборотные средства* представляют собой сумму денежных средств, авансированных для создания оборотных производственных фондов и фондов обращения.

*Оборотные производственные фонды* – это часть средств производства, которая один раз участвует в производственном процессе, сразу и полностью переносит свою стоимость на производимую продукцию и в процессе производства изменяет (сырье, материалы) или утрачивает (топливо) свою натурально-вещественную форму. К ним относятся: сырье, основные и вспомогательные материалы, комплектующие изделия, не законченная производством продукция, топливо, тара, спецодежда, расходы будущих периодов и др.

*Фонды обращения* включают средства, обслуживающие процесс реализации продукции (готовая продукция на складе; товары, отгруженные заказчикам, но еще не оплаченные ими; средства в расчетах; денежные средства в кассе предприятия и на счетах в банках). Они не участвуют в производственном процессе, но необходимы для обеспечения единства производства и обращения.

В практике экономической работы для изучения состава и структуры оборотные средства классифицируются по нескольким признакам.

*По сферам оборота (по экономическому содержанию)* оборотные средства подразделяются на оборотные производственные фонды (сфера производства) и фонды обращения (сфера обращения).

Отдельные части оборотных средств имеют различное назначение и по-разному используются в производственно-хозяйственной деятельности, поэтому они классифицируются *по следующим элементам.*

*Оборотные фонды:*

производственные запасы – сырье, основные и вспомогательные материалы, покупные полуфабрикаты, топливо, тара, запчасти;

• незавершенное производство и полуфабрикаты собственного производства;

• расходы будущих периодов.

*Фонды обращения:*

• готовая продукция на складах;

• продукция отгруженная, но не оплаченная;

• средства в расчетах;

• денежные средства в кассе и на счетах.

*По охвату нормированием* оборотные средства делятся на нормируемые и ненормируемые. По нормируемым оборотным средствам устанавливаются нормативы, т. е. минимальные размеры (оборотные средства в запасах товарно-материальных ценностей). Величина ненормируемых оборотных средств контролируется не по нормативам, а по фактическим данным (дебиторская задолженность, средства в расчетах, денежные средства в кассе и на счетах предприятия).

*По источникам формирования* оборотные средства делятся на собственные и заемные. Собственные – это оборотные средства, находящиеся в постоянном пользовании предприятия. К ним относятся средства, которыми предприятие наделяется при его организации (уставный капитал), отчисления от прибыли, устойчивые пассивы (например, задолженность персоналу по заработной плате).

Под *структурой оборотных средств* понимается соотношение их отдельных элементов во всей совокупности.

*Нормирование оборотных средств*

*Нормирование оборотных средств* – это процесс определения минимальной, но достаточной для нормального протекания производственного процесса величины оборотных средств на предприятии.

В практике внутрипроизводственного планирования предприятия используют следующие *методы нормирования оборотных средств.*

*Аналитический* метод предполагает расчет потребности в оборотных средствах в размере их фактических средних остатков с учетом роста объема производства продукции в плановом периоде.

*Коэффициентный* метод основан на делении элементов оборотных средств на две группы в зависимости от изменения объема производства.

1. Выполнить тесты:

а) Какие элементы включаются в основные производственные фонды:

- денежные средства;

- здания, сооружения;

- транспортные средства;

- материальные ресурсы.

б) Что такое собственные средства и приравненные к ним:

- задолженность по заработной плате;

- уставный капитал;

- задолженность по налогам и платежам;

- прибыль.

1. К зимней сессии выполнить контрольную работу (выбрать тему

самостоятельно по тематике контрольных работ).

**Тематика контрольных работ по дисциплине:**

**«Основы экономика организации»**

1.Место и роль предприятия в решении проблем национальной экономики.

2.Инвестиционная деятельность организации.

3.Хозяйственные риски предприятия.

4.Система мотивации персонала организации.

5.Организационно-правовые формы организаций.

6.Основные фонды организации.

7.Износ и амортизация основных фондов организации.

8.Трудовые ресурсы организации.

9.Нормирование оборотных средств организации.

10.Оборотные средства организации.

11.Оплата труда персонала организации.

12.Нематериальные активы организации.

13.Издержки производства и обращения организации.

14.Калькулирование себестоимости продукции.

15.Основные стратегии ценообразования.

16.Прибыль организации.

17.Налогообложение организации.

18.Рентабельность, как основной показатель эффективности работы организации.

19.Планирование деятельности организации.

20.Методы оценки основных фондов организации.

21.Производительность труда в организации.

22.Персонал организации.

23.Инновационная политика организации.

24.Бизнес-план организации.

25.Финансовый анализ организации.